

Менеджер по привлечению корпоративных клиентов



Группа компаний Фордевинд - динамично развивающаяся финансовая группа, специализирующаяся на инвестиционно-банковских и консультационных услугах, занимающая лидирующие позиции на рынке мезонинного кредитования. Группа основана высококвалифицированными профессионалами, имеющими опыт работы в крупнейших международных инвестиционных банках и фондах прямых инвестиций (J.P. Morgan, UBS, VTB Capital, Sberbank CIB, EY, KPMG).

Для усиления своей команды компания ищет претендента на должность менеджера по привлечению корпоративных клиентов с высокой мотивацией и стремлением к росту. Мы предлагаем интересные задачи, работу в сильной команде, конкурентоспособное вознаграждение и перспективу дальнейшего роста и развития.

Обязанности:

- привлечение корпоративных клиентов (юридических лиц сегмента малого и среднего бизнеса) на ключевые финансовые продукты компании (мезонинное кредитование: финансирование исполнения контракта, тендерное кредитование, оборотное финансирование)
- взаимодействие с агентами по привлечению на финансовые продукты компании
- ведение текущих кредитных клиентов
- поиск и налаживание партнерских связей с различными торговыми площадками
- сопровождение текущих кредитных клиентов
- создание группы специалистов по привлечению клиентов и их обучение

Образ идеального кандидата:

- образование: высшее
- опыт работы с юридическими лицами в банковском, финансовом секторе
- умение вести переговоры
- опыт формирования и развития собственной клиентской базы
- высокий уровень мотивации
- фокус на постоянное развитие и расширение базы знаний

Мы предлагаем:

- значительные возможности для карьерного и профессионального роста
- конкурентоспособное вознаграждение от 80 000 руб. до 120 000 руб. (фиксированный оклад и ежемесячная бонусная составляющая)
- интересные и амбициозные задачи
- западная корпоративная культура
- мотивированная команда